

サイサン

Gas One ショップの ネットワーク拡大 販売店支援を強化

サイサンは昨年度で新規の販売店が百店を超えたことで、引き続き卸売部門の体制を強化すると

ともに、傘下販売店の期待により一層応えるべくGas Oneショップのネットワーク拡大やG

as Oneサポートシステムをさらに充実させ販売店ごとに最適なプログラムを提案していく。

も加え、お客さまに快適で夢のある住宅や生活提案を行い地道な電化対策を継続させる方針だ。

一方では保安対策と液石法順守にも力を入れお客さまに対してGas

同時に電化対策として昨年から独自に本格展開を始めた太陽光発電・エコウィル・バルク供給の

Oneグループが「安全・安心・信頼」をより完璧にご提供できる体制を整備していることもPRし、先ごろは需要家に対しCO(二酸化炭素)

「マイホーム発電三点セット」が好調に進んでいることから積極的提案を

実施。器具メーカーの協力を得て、各地で販売店や都市ガス会社との共同展示会を本年も引き続き行い、水事業・食育・マ

イホーム発電などの要素

に気をつけることやガス機器の状況によっては二十四時間三百六十五日体制のガスワンサービスマンターを通じて社員が点検に伺うことも訴えた。