

## 卸売部門の 体制を強化



川本武彦社長

### サイサン

光発電・エコウィル・バルク供給の当社独自の「マイホーム発電三点セット」は、傘下販売店やお客さまからの反響も良く、オール電化に切り込む基幹になると考えている。

当社は、器具メーカーに支援し、お客さまに対する協力を得て、各地で傘下販売店や都市ガス会社との共同展示会を本年も引き続き行い、新たに始める水事業・食育・マイホーム発電などの要素も加え、お客さまに快適で夢のある住宅や生活提案を行い、地道な電化対策を継続する。

法令順守はLPガス事業の根幹だが、傘下販売店の保安の高度化を更

に支援し、お客さまに対してGas Oneクループが「安全・安心・信頼」をより完璧にご提供できる体制を整備していく。特に、佐藤興産との合併事業である関東LPガス保安サービスや当社と傘下販売店との合併の静岡県LPガス保安サービスを活用し、卓越した保安サービスをより広域のお客さまにご提供していく。

昨年十二月五日のPEC総会で原油増産が見送られたことにより当面、原油相場は高値で推移するものと見込んでいます。LPガスも原油価格にはほぼ連動し、この需要期はトハ○○が台前後で推移するものと覚悟し、昨秋に続き小売料金の再値上げを行う。昨年度はお陰様で新規の販売店様が百社を超えた。本年も引き続き卸売部門の体制を強化し、昨年を上回る成果を目指す。

新たな年を迎え傘下販売店の期待により一層お応えすべく、Gas Oneショップのネットワーク拡大やGas Oneサポートシステムをさらに充実させ、個々の傘下販売店の事情を勘案しつつ、最適なプログラムを提案していく。また、電化対策としては昨年から本格展開を始めた太陽